

BPL BANCA da oltre 30 anni al servizio del tessuto imprenditoriale dell'Emilia Romagna

Nata nell'ottobre del 1987 Banca Privata Leasing ha superato i 30 anni di attività, con una evoluzione che ha visto affiancare alla storica attività di finanziamento degli investimenti delle PMI locali tramite operazioni di leasing, prodotti più strettamente bancari e di gestione del risparmio.

Per fare il punto sull'attività e sui progetti futuri incontriamo **Emanuele Nicchiarelli, Direttore Commerciale di BPL Banca**.

Quali sono state le tappe più significative dell'evoluzione della storica Privata Leasing in Banca Privata Leasing e ora in BPL Banca?

La nostra Banca nasce come società di leasing al servizio del tessuto imprenditoriale dell'Emilia Romagna, un grande territorio da sempre protagonista dello sviluppo economico e sociale italiano, nel quale in pochi anni Privata Leasing è riuscita a confermarsi come partner delle imprese, superando i

confini della zona d'origine.

Nel 2011 avviene la trasformazione in Banca per ampliare l'attività. Questo progetto, concluso nel 2014, ci ha permesso di iniziare a proporre anche prodotti più prettamente bancari, rivolti sia alle Imprese che ai Privati Consumatori.

In cosa la Vostra realtà si distingue dagli altri competitors presenti sul mercato?

Il nostro modello di Banca si caratterizza per una snellezza operativa che permette di offrire ai clienti risposte in tempi rapidi. Da sempre l'attenzione ai costi ci consente inoltre di offrire condizioni in linea con le attese dei nostri clienti.



↑ BPL BANCA

Infine, grazie alle nuove tecnologie digitali, siamo in grado di offrire un Conto Deposito a condizioni tra le più interessanti del panorama nazionale. Tenga presente che attualmente per la gestione dei propri risparmi il cliente si vede offrire tassi vicini allo zero, se non addirittura negativi, come qualche Istituto ini-

zia a prospettare al mercato.

Qual è attualmente l'ambito di operatività della Banca?

L'operatività si sviluppa su 4 settori di attività: l'offerta di soluzioni in leasing (automobilistico, strumentale, nautico e immobiliare) per finanziare gli investimenti delle PMI; l'offerta dei tradizionali prodotti bancari quali Conti Correnti, Finanziamenti e Mutui chirografari rivolti ad Aziende e Privati Consumatori; un prodotto di gestione del risparmio rappresentato dal Conto Deposito e l'offerta di prodotti legati alla Cessione del Quinto, rivolta a Privati Consumatori.

Oltre all'offerta diretta tramite i nostri uffici commerciali, la struttura di vendita si articola su un mix di reti distributive, che vanno dalle collaborazioni con altre Banche italiane, che distribuiscono i nostri prodotti, a reti di Agenti e Mediatori diffuse sul territorio nazionale. Il Conto Deposito viene collocato

principalmente on line.

In particolare la rete di Agenti e Mediatori caratterizza la nostra offerta: il cliente ha pertanto a disposizione un gruppo di specialisti che oltre alla professionalità fa del servizio il suo tratto distintivo, andando nelle aziende ed a casa del cliente, anche al di fuori dei canonici orari di sportello.

Il nostro core business sarà in ogni caso concentrato anche nei prossimi anni nell'offerta di prodotti e servizi a supporto degli investimenti del tessuto economico locale, per il quale vogliamo continuare a rappresentare uno dei principali operatori.



NUMERO VERDE 800-938360

[bancaprivataleasing.it](https://www.bancaprivataleasing.it)

Leasing Strumentale.

Dai grandi impianti alle attrezzature per artigiani e professionisti.

